Владислав Росинский

Основатель бизнеса | Маркетинг, управление и практическое применение AI

Алматы, Казахстан | Маркетинг с 2015 | SMMCLOUD основан в 2017

smmcloud.kz/rosinsky
Telegram: @smmcloud_ceo
info@smmcloud.kz

ПРОФИЛЬ И СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ

Основатель SMMCLOUD с 2017 года. В маркетинге с 2015 года, четыре года ежедневно применяю AI. Непосредственно руководил сотнями клиентских проектов и штатом из 22 сотрудников - более 30 человек с подрядчиками. Самостоятельно, с помощью AI и без привлечения разработчиков, создал сайт компании, внутреннюю платформу команды и CRM. Пересмотрел операционную модель: при снижении объёма клиентских проектов маржинальность отдельных комплексных пакетов выросла с 30-35% до 65-70% после всех расходов и налогов. Опубликованное портфолио отражает лишь часть работ, выполненных под моим управлением.

ОПЫТ В БИЗНЕСЕ

SMMCLOUD | Основатель и руководитель бизнеса

Маркетинг и привлечение клиентов

Разбираюсь в задаче заказчика, формулирую оффер и путь от объявления или сайта до обращения. Работаю с рекламой, контентом, сайтами и органическим привлечением.

Клиенты и коммерческие условия

Собираю вводные, упаковываю предложения, согласовываю состав работ, стоимость и сроки. Готовлю договоры с AI и проверяю соответствие договорённостям.

Командная работа и качество

Формулирую задачи, требования к материалам и критерии готовности. Проверяю промежуточные версии, даю предметную обратную связь, разделяю подготовку и публикацию.

Креативы и контент

Ежедневно создаю рекламные материалы с AI. Определяю сообщение и визуальное направление, дорабатываю варианты, проверяю читаемость и соответствие офферу.

Сайты и SEO

Развиваю структуру сайта, страницы услуг, тексты и переходы к обращению. Применяю AI в реализации и доработке; проверяю ссылки, содержание и мобильную версию.

Операционные процессы и продукты

Перевожу повторяющиеся задачи бизнеса в требования к Team и CRM. Определяю работу с клиентскими данными, этапами сделок и следующими действиями; проверяю сценарии использования.

SMMCLOUD: опыт и результаты

Опыт агентства и продукты, созданные мной с AI

Самостоятельно создал сайт компании, клиентские сайты, Team и CRM с помощью AI, без привлечения разработчиков. Определяю функционал и требования; AI выполняет техническую реализацию, а я проверяю результат.

КЛИЕНТСКИЕ ПРОЕКТЫ ПОД МОИМ УПРАВЛЕНИЕМ

Годы клиентской работы под моим непосредственным управлением.

Каждый опубликованный кейс SMMCLOUD - работа, выполненная под моим непосредственным управлением. Каталог отражает лишь часть этого опыта. Общий объём клиентских работ за годы развития бизнеса кратно больше опубликованного портфолио.

Смотреть портфолио | smmcloud.kz/rosinsky/cases

Каталог на английском с фильтрами по отрасли и рекламному каналу.

ПРОДУКТЫ, СОЗДАННЫЕ С ПОМОЩЬЮ AI

SMMCLOUD

Сайт бизнеса и SEO. Определяю структуру, офферы и содержание, ставлю задачи AI и проверяю изменения. Работа по SEO позволила отказаться от платного трафика для своего бизнеса (личная оценка результата).

SMMCLOUD Team

Собственное пространство для проектов, контента и работы команды. Определяю потребности, сценарии и требования к интерфейсу; развиваю платформу с помощью AI и обратной связи.

SMMCLOUD CRM

Функции и тарифы внешней CRM не соответствовали моим задачам, поэтому решил не продлевать подписку в этом году. Самостоятельно создал CRM с AI: привычные сценарии, воронка, задачи и прямые интеграции. Могу развивать систему без сторонних интеграторов.

Практика применения AI

Ежедневные задачи, личный вклад и мотивация

КЕЙС: ПЕРЕСМОТР МОДЕЛИ РАБОТЫ

Проблема

Высокий фонд оплаты труда делал прежнюю модель работы слишком затратной. Как основателю, мне нужно было пересмотреть организацию работы.

Моё решение и реализация

Пересмотрел операционную модель и адаптировал процессы с помощью AI. Это позволило сократить потребность в персонале. Моя практика AI охватывает креативы, документы, SEO и внутренние продукты.

Текущее состояние

Объём клиентских проектов снизился. Маржинальность отдельных комплексных пакетов выросла с 30-35% до 65-70% после всех расходов: привлечение, ФОТ, налоги, подписки и сайты. Сейчас в штате до 10 человек.

Показатели предоставлены основателем для отдельных пакетов услуг; это не средняя маржинальность компании.

ЕЖЕДНЕВНАЯ ПРАКТИКА AI ПОМИМО ПРОДУКТОВ

Идеи: превращаю голосовые вводные и разрозненную информацию в план. Документы: готовлю договоры и сверяю услуги, цены и даты с договорённостями. Данные: структурирую рабочую информацию и проверяю детали перед использованием.

МОЙ ПОДХОД

Определяю задачу и ограничения. Разбиваю работу на конкретные шаги. Проверяю промежуточные версии. Сверяю результат с исходными требованиями. Исправляю ошибки и развиваю решение по опыту использования.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Годы развиваю собственный бизнес, а последние четыре года делаю AI частью его ежедневной работы. Хочу применить этот опыт на международном уровне, решать более сложные задачи и глубже разобраться в AI.

Мне интересны работа в компании, образовательные программы и долгосрочные проекты, где я смогу принести практический опыт управления бизнесом и учиться у людей с другой экспертизой.

Долгосрочные обязательства SMMCLOUD перед клиентами сохранятся; формат услуг и моё участие будут адаптированы под новую возможность. Английский: B2. Готов к переезду с семьёй.

КОНТАКТЫ

info@smmcloud.kz | Telegram: @smmcloud_ceo

Instagram: @rosinsky_smmcloud | smmcloud.kz/rosinsky